

■メッセージ

企業に属さず、個人の力で仕事を進めるフリーランス。
コロナ禍以降、特に人気は高まっており
フリーランスで活動する音楽家も増加傾向にあります。

自分の裁量で仕事を調整したり稼いだりできることがフリーランスの魅力ですが、
案件の獲得や管理など様々なことを一人でこなさなければならず

「継続して案件が受注できない」

「忙しい割には売上につながらない」

といった悩みを抱えるフリーランサーも少なくありません。

そこで今回、絶えず仕事の依頼が来て稼げる音楽家になるために
フリーランスの活動でも特に重要な

- ・ 案件の獲得方法と契約書の結び方について
- ・ 案件や時間を効率よく管理するタイムマネジメントについて

こちらのセミナーをそれぞれ1月、2月に開講いたします。
学校では学べないビジネスの基本知識を
この機会にぜひ身につけましょう！